



SMILE STOPS - Ideas para agentes en mayo:



-  **Cinco de Mayo (5 de mayo):** Entrega una cesta de salsa y patatas fritas a cinco de los mejores clientes con una nota: "¡Eres un cliente ordinario de NACHO! Gracias por ser increíble. Feliz Cinco de Mayo de parte de tu especialista inmobiliario del vecindario".
-  **Día de la enfermera (6 de mayo):** Pase por su hospital local o por los cinco consultorios médicos locales con una cesta de fruta, tarjetas de visita y una bonita tarjeta que diga: "Por todo lo que haces para ayudar a mantener a los miembros de nuestra comunidad felices y sanos - ¡un enorme agradecimiento! Feliz Día de la Enfermera de parte de su especialista inmobiliario del vecindario".
-  **Día de la Madre (9 de mayo):** Escoge al menos cinco madres de tu lista de clientes y pásate con una botella de champán o un ramo de flores con una bonita nota: "¡Las madres ayudan a hacer del mundo un lugar más increíble! Feliz Día de la Madre de parte de tu especialista inmobiliario del vecindario".
-  **Día de la protección solar (27 de mayo):** Pase por 10 clientes anteriores con una botella de protector solar y una nota que diga: "¡Estamos aquí para ayudarle a estar siempre protegido en sus decisiones inmobiliarias! Feliz verano".
-  **Mes Nacional de la Barbacoa:** Pasa por al menos cinco clientes principales con una botella de tu salsa barbacoa favorita y una nota que diga: "¡El mercado se está calentando! Gracias por ser un cliente increíble de su especialista inmobiliario del vecindario".



SMILE STOPS™

SMILE STOPS™ son un motivo divertido para detenerse a hacer visitas rápidas a clientes pasados y potenciales para mostrar su aprecio y cultivar continuamente su conexión y confianza.

Diseñados para ayudarte:

S: Servicio (enfoque en el servicio, no en la venta)

M: Encuentro cara a cara

I: Invítalos a compartir sus necesidades haciéndoles preguntas

L: Deja una muestra de gratitud

E: Eleva la relación

