





- SMILE STOPS™ Ideas para agentes para mayo:

-  **Cinco de Mayo (5 de mayo):** Entregar una cesta de salsa y patatas fritas a cinco clientes principales con una nota: **"¡Eres un cliente ordinario de NACHO! Gracias por ser increíble. Feliz Cinco de Mayo de parte de tu especialista inmobiliario del vecindario".**
-  **Día de la enfermera (12 de mayo):** Pase por su hospital local o por los cinco consultorios médicos locales con una cesta de fruta, tarjetas de visita y una bonita tarjeta que diga: **"Por todo lo que hace para ayudar a mantener a los miembros de nuestra comunidad felices y sanos - ¡un enorme agradecimiento! Feliz Día de la Enfermera de parte de su especialista inmobiliario del vecindario".**
-  **Día de la Madre (13 de mayo):** Elige al menos cinco madres de tu lista de clientes y pásate por allí con una botella de champán o un ramo de flores con una bonita nota: **"¡Las madres ayudan a hacer del mundo un lugar más increíble! Feliz Día de la Madre de parte de tu especialista inmobiliario del vecindario"**
-  **Mes nacional de la barbacoa:** Pásate por al menos cinco clientes importantes con una botella de tu salsa barbacoa favorita y una nota que diga: **"¡El mercado se está calentando! Gracias por ser un cliente increíble de su especialista inmobiliario del vecindario".**

www.THEPOWERPROGRAM.COM®

SMILE STOPS™

Las SMILE STOPS™ son una razón divertida para detenerse a hacer visitas rápidas a clientes pasados y potenciales para mostrar su aprecio y cultivar continuamente su conexión y confianza.

Están diseñadas para ayudarle:

S: Servicio (centrarse en el servicio, no en la venta)

M: Reunirse cara a cara

I: Invitarles a compartir sus necesidades haciendo preguntas

L: Dejar una muestra de gratitud

E: Elevar la relación