



## ¡Estrategias de paradas SMILE en Julio!

**4 de julio - Día de la Independencia:** Lleva minibanderas a los propietarios de viviendas en los barrios que quieres que tengan más cuota de mercado con una nota: "¡Feliz Día de la Independencia de parte de tu especialista inmobiliario del barrio! Estoy aquí para SERVIR". Adjunte su tarjeta de visita.

**9 de julio - Día Nacional de Galletas de Azúcar:** Encargue a un panadero local la elaboración de galletas "caseras" personalizadas, envueltas individualmente en bolsas de celofán. Entrégalas a 10 clientes principales con una nota: "¡Feliz Día Nacional de las Galletas de Azúcar! Gracias por ser un cliente tan dulce".

**15 de julio - Día Nacional del Helado:** Envíe un certificado a su mejor heladería local a por lo menos 5 grandes clientes con una nota, "¡Feliz Día del Helado! Si alguna vez necesitas la primicia del mercado inmobiliario: ¡estoy a una llamada de distancia!".

**20 de julio - Día Nacional del Lollipop:** Entrega piruletas gourmet a al menos 10 clientes con una nota: "¡Sólo quería pasarme por aquí en el Día Nacional de la Piruleta para darte las gracias por ser un cliente tan increíble!".

**30 de julio - Día Nacional de la Tarta de Queso:** Entrega una deliciosa tarta de queso a 5 clientes principales con una nota: "¡Feliz Día de la Tarta de Queso! Gracias por ser un cliente tan exquisito".

**30 de julio - Día Internacional de la Amistad:** Envía 10 tarjetas escritas a mano a tus amigos más cercanos expresando tu aprecio. Envía otros 10 mensajes de texto a otros 10 amigos. Es un gran día para conectar.

**Las PARADAS DE SMILES son motivos divertidos para detenerse a hacer visitas rápidas a clientes pasados y potenciales para mostrar su aprecio y cultivar continuamente su conexión y confianza.**

**S:** Servicio (centrarse en el servicio, no en la venta)

**M:** Encuentros cara a cara

**I:** Invitarles a compartir sus necesidades haciendo preguntas

**L:** Dejar una muestra de gratitud

**E:** Elevar la relación



[www.ThePowerProgram.com](http://www.ThePowerProgram.com)<sup>®</sup>