Estimado [name],

Quería tomarme unos minutos para conectarme con usted y agradecerle el gran trabajo que hace en nuestra área de mercado. Dado que nuestras esferas de influencia parecen cruzarse de vez en cuando, quería decir lo contento que estoy de tenerle en mi red de profesionales de confianza a los que puedo sentirme seguro al referir a mis clientes.

Me he dado cuenta de que hoy en día, con tantos cambios en el mundo, muchas personas tienen preguntas y necesitan a alguien en quien puedan confiar para que les dé respuestas directas y honestas sobre las cosas que más importan a sus familias. Sé que eso ha sido cierto en el mercado inmobiliario, y estoy seguro de que usted ha visto mucho de lo mismo con su industria. Mi misión es servir, no vender, y ser un recurso para todos en nuestra comunidad, y creo que usted tiene un compromiso similar.

Sospecho que puede haber personas que se cruzan en su camino que pueden tener preguntas de bienes raíces acerca de lo que su casa puede valer o su potencial poder de compra en un mercado cambiante que podría beneficiarse de mis conocimientos y compromiso de servicio. Si es así, me sentiría honrado de ser presentado a cualquier persona que usted cree que podría ser de utilidad. Le prometo que manejaría cualquier referencia con tanto cuidado e integridad como sé que usted muestra a sus clientes.

Estoy encantado de hacer lo mismo por ti - si me encuentro con alguien que parece un candidato perfecto para sus servicios - estaré encantado de enviarlo a su dirección. Por favor, hágame saber la mejor manera de enviarle referencias.

Por nuestro éxito mutuo. No nos guardemos ningún secreto.

Sinceramente,

[your name]

Empresa