FSBO LETTER 03

Estimado/a Hunna Hunna,

Sé que ahora mismo tiene interés en vender su nueva casa por dinero en efectivo y puedo tener un comprador, ¡Yo!

Sí, yo compro inmuebles, para mi propia cartera. Puede que te preguntes: "Bueno, ¿cuánto dinero en efectivo me vas a dar?". Bueno, realmente no puedo hacer una oferta hasta que vea su casa.

Sin embargo, puedo decirte que cuando vendes en efectivo, mi oferta tendrá en cuenta primero cuál es el verdadero valor de mercado de tu nueva casa. A muchos vendedores les encantan las ofertas en efectivo, ¡quiza a usted tambien!

Cuando usted vende por dinero en efectivo no paga ninguna comisión, ni puntos, ni reparaciones, y la propiedad se vende "como está". ¿Le interesa? Llámeme para una oferta en efectivo sin riesgo y sin compromiso.

Atentamente,

# D

Darryl Davis

Especialista inmobiliario

**P.D.** Cuando me reúna con usted, necesitaré ver su declaración de impuestos sobre la propiedad reciente, estudios o tasaciones que pueda tener.