FSBO LETTER 10

Hunna Hunna

1010 Umpty Ump Lane

Anywhere, NY 12345

Estimado/a Hunna Hunna,

Las primeras cuatro semanas son probablemente las más cruciales para la venta de su casa. Sus anuncios, los carteles y la combinación del precio, las condiciones y el estado de su casa son factores que influyen en la estrategia y el éxito de su plan. Es de esperar que ya haya tenido en cuenta estos factores y que su plan esté dando resultados favorables.

Muchos propietarios intentan vender sus casas sin la ayuda de un agente inmobiliario porque creen que podrán quedarse con una mayor parte del precio de venta si no tienen que pagar una comisión. En realidad, ***un agente profesional suele tener los recursos necesarios para conseguir el precio que usted desea, incluyendo el coste de la comisión***.

Nuestro compromiso con cada vendedor de casas es que tendremos un plan de marketing profesional listo para lanzarlo en el mismo momento en que pongamos su casa en la lista. Habiendo estado en el negocio inmobiliario durante 18 años, tengo mucha experiencia y he tenido la suerte de ayudar a más de 1.000 familias con sus objetivos inmobiliarios. Si tiene alguna pregunta sobre la venta de su casa, por favor llámeme y le ayudaré en todo lo que pueda.

Adjunto algunos *consejos para la venta de su casa* que pueden darle algunas ideas para acelerar la venta de su casa. Usted puede preguntarse por qué estoy tomando el tiempo para enviar estos a usted. Es un servicio que proporcionamos porque realmente creemos que "lo que va, viene". Si podemos ayudarle a lograr una venta exitosa, tal vez usted pase nuestro nombre a un amigo que pueda tener necesidades inmobiliarias en el futuro. No hay ninguna obligación.

Le deseamos la mejor de las suertes en su comercialización.

Atentamente,

# D

Darryl Davis

Especialista inmobiliario